



PROGRAMA DE POSTGRADO: ECONOMÍA
CURSO: ECONOMÍA INSTITUCIONAL Y AGRICULTURA
PROFESOR TITULAR: DRA. MARÍA DE JESÚS SANTIAGO CRUZ
COLABORADOR (ES): NINGUNO
CORREO ELECTRÓNICO: ecomjsc@colpos.mx
TELÉFONO: +55-5804-5900 EDIFICIO/PLANTA/NÚMERO EDIFICIO RAMÓN
Extensión 1815 FERNÁNDEZ Y
Extensión 1815 FERNÁNDEZ, 2º. PISO
CLAVE DEL CURSO: ECO 622 PRE-REQUISITOS: _____

TIPO DE CURSO:

- Teórico
 Práctico
 Teórico-Práctico

PERIODO:

- Primavera
 Verano
 Otoño
 No aplica

SE IMPARTE A :

- Maestría en Ciencias
 Doctorado en Ciencias
 Maestría Tecnológica

MODALIDAD:

- Presencial
 No presencial
 Mixto

HORAS CLASE:

Presenciales 50
Extra clase 142
Total 192

CREDITOS: 3

Nota: Un crédito equivale a 64 horas totales (presenciales y extra clases)

OBJETIVO GENERAL DEL CURSO

Contribuir en la formación de la capacidad analítica del estudiante respecto a situaciones propias de la economía y la sociedad. El curso permitirá al estudiante conceptualizar las instituciones socioeconómicas, la forma en que se expresan y el papel que juegan en el desempeño de la economía, particularmente de la economía rural. Se discuten enfoques teóricos y estudios de caso.

| HORAS ESTIMADAS | TEMAS Y SUBTEMAS | OBJETIVOS DE LOS TEMAS |
|-----------------|---|--|
| 18 | 1. EL MARCO TEÓRICO DE LA NUEVA ECONOMÍA INSTITUCIONAL | Se discute la propuesta teórica de la nueva economía institucional y se cotejan sus similitudes y diferencias con la teoría económica neoclásica. |
| 16 | II. LAS CATEGORÍAS DE ANÁLISIS DE LA ECONOMÍA INSTITUCIONAL | Se presentan y discuten las principales categorías de análisis de la economía institucional se enfatiza el surgimiento y papel de las instituciones. En específico se analiza el mercado, los derechos de propiedad, los contratos, los costos de transacción, la relación agente-principal. |
| 20 | III INSTITUCIONES Y DESEMPEÑO ECONÓMICO | En este capítulo del curso se analiza el circuito en que actúan las instituciones y la forma en que inciden en el desempeño de una economía. Se presentan estudios de caso con problemas específicos |
| 20 | IV. LAS INSTITUCIONES EN LA ECONOMÍA RURAL | Se analizan los actores y las instituciones y la especificidad de la economía rural. Se presenta el análisis teórico-empírico de la acción colectiva y su expresión en proyectos de desarrollo rural; se discute la convergencia de instituciones económicas y sociales. |
| | V. RETOS DE LA NUEVA ECONOMÍA INSTITUCIONAL | Se discuten aspectos metodológicos y preguntas teóricas que enfrenta actualmente la economía institucional. Se analiza la pertinencia del enfoque y las contribuciones para entender la economía rural. |

LISTA DE PRÁCTICAS

RECURSOS DIDÁCTICOS

Exposiciones del Profesor Titular del Curso con uso de pizarrón y presentaciones de PPT

Discusiones grupales de temas selectos

Exposición en grupo de tareas realizadas

NORMAS Y PROCEDIMIENTOS DE EVALUACIÓN

La aprobación del curso requiere una calificación mínima de 80/100 puntos

La calificación incluye los siguientes rubros:

Un examen escrito de material visto: 25%

Un ensayo sobre un tema específico 25%

Control de lecturas 30%

Asistencia y participación en la discusión en clase 20%

Para la calificación del ensayo se toman los siguientes criterios:

- i) Desarrollo metodológico
- ii) Análisis del tema
- iii) Sistematización y fuentes de información
- iv) Síntesis y exposición de resultados

En el control de lecturas se calificará la comprensión del tema, la exposición de los argumentos empleados por el autor y las conclusiones principales de la lectura.

La participación en la discusión será con base en preguntas sobre temas específicos y se llevará a cabo con base en las lecturas encomendadas y las exposiciones en clase.

BIBLIOGRAFÍA IMPRESA O ELECTRÓNICA (AUTOR, AÑO, TÍTULO, EDITORIAL, FECHA, EDICIÓN)

ANNA KNOX, RUTH MEINZEN-DICK y PETER HAZELL (2002). Property Rights, Collective Action and Technologies for Natural Resource Management, Documento presentado en la 9th Biennial Conference of the International Association for the Study of Common Property Victoria Falls, Zimbabwe – 17-21 June, 39p.

BERNARD CHAVANCE (2012). “John Commons’s organizational theory of institutions: a discussion”, En: Journal of Institutional Economics 8:1, pp. 27-47.

CAROLINA ESGUERRA ROA (2002). “Construcción de instituciones de mercado”, En Revista de Economía Institucional 4:7, Segundo Semestre, pp. 243-253.

CARRICK-HAGENBARTH JESSICA y CYRIL HEDOIN (2012). “Linking institutions to economic performance: the role of macro-structures in micro-explanations” En: Journal of Institutional Economics 8:3, pp. 327-349.

COUYOUMDJIAN JUAN PABLO (2012). “Are Institutional transplants viable? An examination in light of the proposals by Jeremy Benham” En Journal of Institutional Economics, pp 489-507.

DOUGLAS C. NORTH (1993). Instituciones, cambio institucional y desempeño económico. Fondo de Cultura Económica. México. 190 p.

ELINOR OSTROM (2000). El gobierno de los bienes comunes. La evolución de las instituciones de acción colectiva, Fondo de Cultura Económica, CRIM, UNAM, 2000, Capítulo i y 2, pp. 25-105

ELINOR OSTROM (2004). Acción Colectiva y Derechos de Propiedad, IFPRI, Punto de Enfoque II, Resumen 2 de 16, 2p.

ERIL FURUBOTN (1994): Future Development of the New Institutional Economics: Extension of the Neoclassical Model or New Construct? Jena Lectures. 41 p.

E.G. FURUBOTN/R. RICHER (1997): Institutions and Economic Theory. The Contribution of The New Institutional Economics. The University of Michigan Press, 542p.

ERNST FEHR y KARLA HOFF (2011). Tastes, Castes, and Culture. The Influence of Society on Preferences, The World Bank, Policy Research Working Paper 5760, 26p.

GEOFFRY M. HODGSON (2003). “El enfoque de la economía institucional”, En Comercio Exterior 10, Octubre, pp. 895-916.

GEOFFRY M. HODGSON (2009). “Thorstein Veblen (1857-1929): The Limitations of Marginal Utility (1909), En Journal of Institutional Economics 5, pp. 379-397.

GONZALO CABALLERO Y DOLORES GARZA (2010). “Los fundamentos de la nueva economía institucional. Hacia la economía de los recursos naturales: comunes, instituciones, gobernanza y cambio institucional” 26p.

HA-JOON CHANG (2011). “Institutions and economic development: theory, policy and history”. En Journal of Institutional Economics 7: 4, pp. 473-498. En el mismo número leer los Comentarios de M. Brower; A.K. Dutt; K.P. Jameson; P. Keefer; M.S. Kimenyi; R. Maseland; J.B. Nugent; J. Ross; D.E. Russio; A. John/ H. Storr; J.J. Wallis.

| |
|--|
| HA-JOON CHANG (2011). Replay to the comments on “Institutions and Economic Development: eskovic and Nicholas Stern, pp. 145-176. |
|--|

FAO (1995) Macroeconomía y políticas agrícolas: Una guía metodológica. Roma, Lección 20 y Anexo 11.

HENREKSON MAGNUS AND SANANDAJI TINO (2010). "The interaction of entrepreneurship and institutions" En Journal of Institutional Economics 7:1, pp. 47-75, Cambridge Univ. Press.

JOSÉ AYALA ESPINO (1999). Instituciones y Economía. Una introducción al Neoinstitucionalismo Económico, Fondo de Cultura Económica, Textos de Economía, México, 397p.

JOSÉ CARLOS ARIAS y GONZALO CABALLERO (2003). "Instituciones, costos de transacción y políticas públicas: Un panorama", En Revista de Economía Institucional 5:8, Primer Semestre, pp. 11-146.

KARLA HOFF (2000). "Beyond Rosenstein-Rodan: The Modern Theory of Coordination Problems in Development", En Annual World Bank Conference on Development Economics, Edited by Boris PI

KAVEH MADANI Y ARIEL DINAR (2012). "Non cooperative institutions for sustainable common pool resource management: Application to groundwater", En Ecological Economics 74, pp. 34-45

MALCOM RUTHERFORD (1994). "Rationality and rule following", En Institutions in Economics. The old and the new institutionalism, Cambridge Univ. Press, capítulo 4, pp. 51-80.

MASAHIKO AOKI (2011). "Institutions as cognitive media between strategic interactions and individual beliefs" En: Journal of Economic Behavior & Organization 79: 20–34.

NIGEL KEY and DAVID RUNSTEN (1999). "Contract Farming, Smallholders, and Rural Development in Latin America: The Organization of Agroprocessing Firms and the Scale of Outgrower Production", En World Development 27: 2, pp. 381- 401.

PAULO REIS MOURAO (2007). El institucionalismo norteamericano: Orígenes y Presente, En Revista de Economía Institucional 9:16, Primer Semestre, pp. 315-325.

RAM C BASTAKOTI. AND GANESH P. SHIVAKOTI. (2012). "Rules and collective action: an institutional analysis of the performance of irrigation systems in Nepal., En Journal Institutional Economics 8:2, pp. 225-246.

RICARDO DE LA PEÑA LEYVA (2010). "El costos de funcionamiento del mercado", En Fernando Jeannot (Coordinador), Las instituciones del capitalismo occidental. Eficiencia e ineficiencia adaptativas, UAM Azcapotzalco y SÍSIFO Ediciones, México, D.F., pp. 391-440.

RICHARD G. LIPSEY (2009). "Economic growth related to mutually interdependent institutions and technology", En Journal of Institutional Economics 5: 3, pp. 259-288.

YURY GORBANEFF (2003). Teoría del Agente – Principal y el Mercadeo, En Revista Universidad EAFIT, 129, Enero-Marzo, pp. 75-87.